



الرقم : أن ع / ٦٨ / ٢٠٠٩

التاريخ : ٢٠٠٩ / ٨ / ١٨

هيئة الأوراق المالية
الدائرة الإدارية
الديوان

المحترمين

السادة / هيئة الأوراق المالية

٢٥ آب ٢٠٠٩

تحية طيبة وبعد
DISCLOSURE - ARWU - 26/8/2009الرقم المتسلسل
مقارن عن نتائج

بالإشارة الى خطابكم رقم ٢٢٢٦/١/١٢ تاريخ ٢٠٠٩/٧/٢ اليكم ملخص موجز

رقم الملف
المهمة المختصة

أعمال الشركة عن الفترة (٢٠٠٩/١/١ - ٢٠٠٩/٦/٣٠) ومنها: ١٣: ٢٥ %

(١) تحليل مقارن لأهم بنود التقرير المالي مع أرقام الخطة المستقبلية التي سبق الاعلان عنها :

#	البيان	٢٠٠٨/٦/٣٠	٢٠٠٩/٦/٣٠	بيانات تقديرية حسب الخطة المستقبلية ٢٠٠٩/٦/٣٠
١	اجمالي المبيعات العامة (محلي + تصدير)	٧,٠٩٩,١٥٢	٣,٨٤٦,١٦٣	٩,١٩٨,١٩٩
٢	صافي تكلفة المبيعات	٥,٨٢٢,٩٤٢	٣,٠٩٣,٥١٧	٦,٣٦٣,٩٠٤
٣	مجمل الربح العام المحقق	١,٢٧٦,٢١٠	٧٥٢,٦٤٦	٢,٨٣٤,٢٩٥
٤	اجمالي المصاريف العامة	٥٩٨,٢٣٦	٣٣٨,١٥٥	٥٠٩,٦٦٥
٥	صافي الربح العام قبل الضريبة	٦٧٧,٩٧٤	٤١٤,٤٩١	٢,٣٢٤,٦٣٠
٦	صافي الربح بعد الضريبة	٦٢٧,٢٦٥	٣٣٣,٤١٥	٢,١٥٤,٣٦٣

(٢) من اهم الاسباب التي ادت الى وجود تفاوت بالارقام عن المخطط لها والمذكوره في التقرير

أعلاه كثيرة منها :

أ- الظروف الاقتصادية الصعبة في المنطقة والعالم والتي ما زالت حتى الان وأثرها على
القوة الشرائية في السوق .ب- التذبذب الشديد بأسعار المواد الخام الاساسية الداخلة في التصنيع لنفس الفترة ومن امثلة
ذلك :

#	المادة	اعلى سعر	ادنى سعر	نسبة التذبذب
١	بولي روبلين/حبيبات بلاستيكية	\$٢١٨٠/طن	\$٩٠٠/طن	%٥٨
٢	الجوت	\$٨٦٠/طن	\$٧١٠/طن	%١٨
٣	اللاتكس	\$٩٩٥/طن	\$٨٧٠/طن	%١٣



ج- الارتفاع الملحوظ للمحروقات والزيوت والطاقة الكهربائية الصناعية وتذبذب هذه الاسعار من حين لآخر كان له أثر كبير على النتائج ، حيث تشكل هذه المواد ما نسبته ٣٠% من الكلفة الصناعية للإنتاج .

(٣) بالرغم مما ذكر أعلاه ، الا ان الشركة وبالاخذ بعين الاعتبار كافة الظروف إستطاعت تخطي هذه الصعاب قدر الامكان بالاعتماد على حسن الادارة وإخلاص العاملين ووضع الخطط المناسبة لمواجهة هذه الازمة .

(٤) بالرغم من المنافسة الشديدة الموجودة مع الاسواق المجاورة ومنها سوريا ومصر والاسواق العالمية ومنها بالطبع الصين وتركيا ، الا أن الشركة حققت أرقام جيدة مقارنة مع الشركات الأخرى والأوضاع الاقتصادية الموجودة الآن وهذا يعود الى :

- ١- التزام الشركة بالجودة العالية لإنتاجها .
- ٢- تميز الشركة بإنتاج حديث غير موجود في الاسواق الأخرى .
- ٣- التزام الشركة كذلك بالموصفات المحلية والعالمية لصناعة السجاد والخيوط .
- ٤- السمعة الطيبة للنساجون العرب والالتزام مع العملاء المحليين والخارجيين .
- ٥- قوة الملاءة المالية للشركة لدى البنوك .

٦- التزام الشركة بتسديد ما عليها من التزامات مالية بمواعيدها وبنفس الوقت تحصيل ما لها من ذمم على الغير من خلال قسم التحصيل والمتابعة في الشركة .

(٥) عملت الشركة ومن خلال أقسام المبيعات والتصميم والتسويق الموجوده على رفد السوق المحلي بإنتاج جديد ونقشات وألوان تواكب العصر وتواكب موضة السجاد الموجوده الآن في السوق ومن أهم هذه الانواع هي (الشاجي / السوبر إيراني / العثماني المحفر يدوي) .

(٦) تتميز شركة اتحاد النساجون العرب بإنتاج سجاد محاريب وساده خاص بالمساجد بمختلف أنواعه ، ولا يكاد مسجد في المملكة يخلو من هذا السجاد والحمد لله ، حيث بلغت مبيعات الشركة من سجاد المساجد خلال الفترة حتى ٢٠٠٩/٦/٣٠ كالتالي :

- ٥٠,٠٠٠ م٢ من السجاد بقيمة - ٥٠٠,٠٠٠ دينار اردني .

(٧) ركزت الشركة ومن خلال الفترة الماضية على دعم المصانع المحلية بالخيوط ومنها المصانع المنافسة وذلك من خلال مصنع الخيوط الوحيد في المملكة والموجود في الشركة كسياسة عامة للشركة ، وهذا يتبع من إيمان الادارة وتقنيها بإنتاجها سواء من السجاد او الخيوط بأنواعها الى

H.S والـ BCF .

- (٨) تم التفاهم مع كافة عملاء الشركة على إتفاقيات مبدئية لمبيعات السجاد والخيوط خلال الموسم القادم تمهيداً لدخول الموسم بشكل قوي وعلمي .
- (٩) قرر مجلس الادارة بموافقة رئيسة وكافة الاعضاء على وضع خطط إنتاج محكمة لمواجهة الموسم القادم خاصة سوق السجاد وكذلك سوق الخيوط ، وركز مجلس الادارة على ضرورة التركيز على النقاط التالية وذلك في إجتماعه الثالث لعام / ٢٠٠٩ :
- الجوده ثم الجوده .
 - ألوان ونقشات منافسة للسجاد .
 - ألوان وجوده منافسة للخيوط حسب حاجة السوق المحلي والعالمي والعربي .
 - تعبئة وتغليف على أعلى مستوى حفاظاً على الانتاج بالاضافة لاسلوب تخزين حديث باستخدام نظام الباركود الذي بدأ تطبيقه في الشركة من بداية العام .
- (١٠) قامت الشركة كذلك خلال الفترة بتخفيض المصاريف العامة من خلال عدد من الاجراءات المالية والرقابية ليكون الصرف في محله ، وكانت النتائج جيدة خلال الفترة الماضية وانعكس ذلك على صافي الربح المحقق عن الفترة وذلك لمقابلة تداعيات الازمة الاقتصادية الحالية ، هذا واضح من نتائج الاعمال للفترة حتى ٢٠٠٩/٦/٣٠
- (١١) أكد مجلس الادارة وفي إجتماعاته السابقة على ضرورة الاهتمام الشديد بوضع الخطط المالية والادارية والفنية اللازمه ومنها
- خطط ربعية للانتاج لكل من الخيوط والسجاد .
 - خطط ربعية لمبيعات السجاد والخيوط .
 - خطط واليات لصيانة الآلات والانوال دورية وطارئة .
 - إعداد الموازنه التقديرية للشركة لعام ٢٠١٠ م .
- هذا باختصار ملخص لأهم الامور التي تخص الشركة .
- وتفضلوا بقبول فائق الاحترام ،،،

رئيس مجلس الادارة
منير راغب الكالوتي



المراقب العام للشركة
بسام جبران